

BAHÇEŞEHİR ÜNİVERSİTESİ SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ (BAUSEM) HAKKINDA

Bahçeşehir Üniversitesi'nin yetişkinlere açılan yüzü olarak, yaşamboyu öğrenime ve profesyonel hayattaki gereksinimlere odaklanan BAUSEM, 10 yılı aşkın süredir düzenlediği sertifika programları, atölyeler, konferanslar ve seminerlerle örgün öğrenim sonrası gelişime katkı sağlar.

BAUSEM'de tasarlanan programlarla profesyoneller; uzmanlık alanlarında gelişmeyi sürdürebilir, kariyeri hedefini değiştirebilir, interdisipliner öğrenmeyle tanışarak hiç keşfetmediği yaklaşımlarla tanışma olanağı bulabilir, değişim yolculuklarında yol arkadaşı olarak bizimle ilerleyebilirler. BAUSEM; genel katılıma açık programlar, kurumsal eğitimler, mesleki eğitimler ve konferanslar olmak üzere dört ana alanda faaliyetlerini sürdürür. Eğitimler konu bazında; hukuk, ekonomi, işletme, sağlık, iletişim, eğitim, bilişim, gastronomi, yabancı dil ve kişisel gelişim kategorilerinden oluşur.

BAUSEM'de, bir uzmanlık alanının en önemli temsilcilerine ulaşarak, eğitimin herkesin en temel ihtiyacı olduğu yönündeki temel prensiple programlar hazırlanır. Eğitimler tasarlanırken, akademik bilginin yanı sıra, farklı sektörlerden uzmanlara programlarda yer verilmesi esas alınır, bireylerin iş ve kişisel yaşamlarına reel katkı sağlayacak bilgilere ulaşması amaçlanır.

KURUMSAL İŞ GELİŞTİRME UZMANI GENEL NİTELİKLER

- Üniversitelerin tercihen Eğitim, İktisadi ve İdari Bilimler, İletişim fakültelerinden mezun
- Tercihen eğitim alanında kurumsal iş birlikleri ve iş geliştirme tesisi hakkında bilgi ve tecrübe sahibi,
- 3 - 5 yıl süresince ticari iş birlikleri kurma konusunda tecrübe kazanmış,
- İyi düzeyde İngilizce bilen ve gerekli durumlarda yurtdışı süreçlerinde aktif rol alabilecek,
- MS Office uygulamalarına hakim ve tercihen ileri düzey excel ve SAP bilen,
- Eğitim tasarımı, eğitim ölçme ve değerlendirme süreçlerinde temel bilgisi olan,
- İletişim ve ikna becerisi kuvvetli, ekip bilinci ve sorumluluk duygusu yüksek,
- Erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış adaylar,

İŞ TANIMI

- Kurumsal müşteri portföyü oluşturmak,
- Yurtiçi ve yurtdışı iş birliklikleri için pazar çalışmaları yapmak,
- Yurtiçi - yurtdışı sektörel iş geliştirme planını oluşturmak,
- Sektördeki yeni iş ve süreç gelişmelerini araştırarak yönetime sunmak,
- Kurumlarla görüşmeler yaparak hizmet ve eğitim programları hakkında bilgi vermek,
- Kurum ziyaretleri sonrası teklif hazırlamak,
- Kurumlarla iş birliği geliştirmek ve projelendirmek,
- Kurumsal iş birliklerinde eğitim ve insan kaynakları yöneticileriyle eğitim ve gelişim ihtiyaçlarının analiz edilmesi konusunda iş birliği yapmak,
- Yapılan işleri takip etmek ve düzenli bir şekilde yöneticiye raporlamak,
- Kendisine verilen bireysel ve kurumsal satış hedeflerini gerçekleştirmek,
- Ticari iş birliklerini çözüm ortakları, müşteriler ve diğer partnerler ekseninde gerçekleştirmek,
- İş geliştirme faaliyetleri için teklif ve sözleşme süreçlerini yürütmek üzere ilgili konulara hakim çalışma arkadaşları arıyoruz.